

M&A REVIEW

Jahresinhalt 2023

Austria Column

- Post-Pandemie-Dynamik am österreichischen M&A-Markt hält weiterhin an 25
Prof. Dr. Nikolaus S. Lang, Boston Consulting Group, Wolfgang Lattacher, Universität Klagenfurt & Jana Herfurth, Boston Consulting Group
- Trotz Eintrübung zeigt sich der österreichische M&A-Markt weiterhin dynamisch 298
Prof. Dr. Nikolaus S. Lang & Jana Herfurth, Boston Consulting Group & Wolfgang Lattacher, Universität Klagenfurt
- From Boom to Bust? Aktuelle Entwicklungen bei Tech-M&A in Österreich 410
Prof. Dr. Nikolaus S. Lang, Boston Consulting Group, Wolfgang Lattacher, Universität Klagenfurt & Jana Herfurth, Boston Consulting Group

Award Serie

- M&A Awards 2023 – Auszeichnung herausragender Transaktionen durch den Bundesverband M&A 352
Prof. Dr. Florian Bauer, University of Bristol Business School & Alexander Griesmeier, Grant Thornton
- M&A Awards 2023 – Beste Strategieumsetzung – Siemens AG 418
Prof. Dr. Florian Bauer, University of Bristol Business School & Alexander Griesmeier, Grant Thornton
- M&A Awards 2023 – Bestes M&A Playbook – SAP SE 476
Prof. Dr. Florian Bauer, University of Bristol Business School & Alexander Griesmeier, Grant Thornton

Buy & Build

- Buy-and-Build-Strategie: Erfolgsfaktoren und Best Practices für Investoren 270
Sibylle Münch & Dr. Maximilian Platzer, Latham & Watkins

Career in M&A

- Resultate der EMERGERS Recruiting Survey 416
Tim Reusch & Pia Zander, EMERGERS

Digitalisierung

- Empowering Deal-Vorbereitung: Die Rolle von innovativen Datenräumen und KI bei M&A-Transaktionen 332
Max Haberbosch, Virtual Vaults

ESG

- M&A as an accelerator to achieve ESG targets in the Energy industry 151
Dr. Thomas Cobet, Dr. Hendrik Engelhardt, Volker Popp & Michael Wabnitz, AlixPartners
- Green Finance – Klimaschutz mit Rendite 155
Andre Waßmann & Alexa Sophie Marx, Helbling
- Investitionen amerikanischer Pensionsfonds nach ESG-Kriterien 161
Philipp Tamussino & Dr. Jan Friedeborn, Covington & Burling
- Die Rolle von M&A in der Portfoliogetriebenen Nachhaltigkeitstransformation 143
Simon Fahrenholz, Sebastian Binder & Dr. Nils Kernen, EY

Finanzierung

- Kundenvorauszahlungen oder -finanzierungen bei Net-Debt-/Net-Cash-Transaktionen 206
Florian Seizer & Vanessa Wagner, Ebner Stolz
- Finanzierung von M&A-Transaktionen im Mittelstand: Intellectual Property als Strategisches Asset 213
Christina Koller & Dr. Edelbert Häfele, PATEV, Holger Linn, Crescat
- Pensionen in Unternehmenstransaktionen: Klar verhandeln, Fallstricke vermeiden 217
Thomas Eibach & Sibylle Kampschulte, WTW
- Mehr Kreativität in Dealprozessen und Unterstützung bei M&A-Transaktionen durch Bürgschaften 251
Emily Taherian, Marsh
- Optimismus im deutschen Mittelstand bewahren! 254
Maximilian Wagner, creditshelf AG
- Das neue Zinsniveau erschwert Finanzierungen – wie stellen sich kleinere und mittelständische Unternehmen darauf ein? 284
Borys Storck, Marktlink Düsseldorf M&A GmbH

Food & Beverage

- Transaktionen, Entwicklungen und Trends in der Lebensmittelindustrie 228
Hanno Hepke & Sabine Fahrenholtz, Grant Thornton
- Neue Marktpotenziale – alternative Proteine auf dem Vormarsch 233
Hendrik N. Walter, EY-Parthenon GmbH,
Brenda Maeder & Thassilo Krupke, Ernst & Young GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
- Was kommt auf den Tisch? Herausforderungen der Food & Beverage Industrie bei M&A. 242
Prof. Dr. Hans-Josef Vogel, ADVANT Beiten

Healthcare & Life Sciences

- EU-MDR - Neue Spielregeln für den MedTech Sektor 420
Alexander Wenzel & Pranshu Rohatgi, RSM Ebner Stolz Management Consultants
- Aktuelle Entwicklungen und Herausforderungen von M&A im Biotech-Sektor. 426
Peter Homberg, Dentons
- Untersuchung der neuen Realität im Biopharma- und Medtech-Transaktionsumfeld. 430
Nicole Damani, Pablo Kimmig, Dinis Santos, Ralph Wikler, Mitali Sharma, Bennet Muhlenbeck & Anshul Gupta | Unterstützt durch EY Strategy Edge™
- Einsatz von digitalen Technologien im Gesundheitssektor 436
Christoph Engeler, LATHAM & WATKINS
- Digitalisierung in der Pflegebranche aus der M&A-Perspektive 438
Alex Refec & Dunja Ivanovic, Grant Thornton
- Healthcare & Life Sciences: Quo vadis Buy-and-Build? 442
Dr. Sebastian Weller & Markus Schönherr, ADVANT Beiten

Impressionen

- Das war 2023 – M&A REVIEW in der Review 478
Carolin Reiter

Industrial & Automotive

- Vier Dekaden Wandel in der chemischen Industrie – wie M&A zu Innovation und Wachstum beiträgt. 356
Dr. Uwe Nickel & Artur Maibach, Proventis Partners, Chemicals & Materials
- 15 Jahre M&A in der Lichtindustrie: Die Auswirkungen der LED-Technologie-Disruption auf Marktfragmentierung
und relative Positionierung der führenden Marken 362
Dr. Oliver Vogler, ISM International School of Management GmbH
- Industrial automation and robotics: A European M&A perspective 366
Andre Waßmann, Patrick Süß & Hissan Usmani, Helbling Business Advisors
- Im Wettbewerb um die Zukunft: Studie zur Entwicklung der Automobilzulieferindustrie 372
Henning Rennert, Strategy&, Tobias Blaser & Tobias Jung-Leitz, PwC Deutschland
- M&A-Trends in der Automobilindustrie 375
Matthias Brust & Klaus-Martin Haussmann, Grant Thornton
- Disruptive Faktoren im Automobilsektor bremsen M&A-Aktivitäten in 2023 379
Dr. Daniel Arand, Dr. Hendrik Engelhardt, Dr. Florian Stellner & Michael Wabnitz, AlixPartners
- Post-M&A-Disputes bei Unternehmenstransaktionen - Automobilindustrie im Wandel? 384
Irina Novikova & Imane El Karouia-Tizi, Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
- Value Pools als Instrument für strategisches Portfolio-Management von Automobilunternehmen 388
Martin Kieckebusch & Phil Növer, EY-Parthenon GmbH & Dominik Mayer & Philippa Schuldis, Ernst & Young GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
- Transformation durch Carve-outs im Automotive-Bereich: Treiber und rechtliche Besonderheiten 395
Dr. Stefan Widder, Gleiss Lutz
- Herausforderungen bei Transaktionen im Bereich der Software-Entwicklung für die Automobilwirtschaft 398
Thomas Schubert & Philipp Becker, Dentons

Insurance

- Versicherbarkeit von ESG-Risiken im Rahmen von M&A-Transaktionen 190
Dr. Mirjam Boche & Dr. Nima Hanifi-Atashgah, ARQIS
- Verbesserung der Deckungspositionen einer W&I-Versicherung durch sogenannte Endorsements. 196
Dr. Marco Niehaus, Acquinex
- M&A-Versicherung: Ein Blick zurück auf das Jahr 2022. 200
Robert Nachama & Dr. Philipp Giessen, Marsh
- Liberty GTS Schadensstudie 2022: Aktuelle Schadenstrends bei W&I-Versicherungen. 203
Simon Radcliffe & Dr. Markus Messinger, Liberty Global Transaction Solutions

International Column

- M&A-Markt 2022: Herausforderndes Jahr in komplexem Umfeld 5
Dennis Kaehler & Jens Maurer, Morgan Stanley Europe

Interview

- „Herausragende M&A-Aktivitäten zeigen, von denen alle lernen können“ 63
Interview mit Stefan Schneider, M&A Media Services GmbH, Prof. Dr. Florian Bauer, Lancaster University Management School & Wilhelm Mickerts, Grant Thornton
- KKR: „Wir nehmen unsere Verantwortung als Investor sehr ernst“ 71
Christian Ollig, KKR
- PwC Deutschland: „Entscheider planen in den kommenden 12 Monaten signifikante Maßnahmen zur Anpassung des Unternehmensportfolios – Fokus auf dem Schutz des Kerngeschäfts“ 186
Interview mit Erik Hummitzsch & Tobias Huesmann, PwC Deutschland
- „M&A Markt im Wandel: Unsicherheiten und ESG-Trends als Treiber von Transformation, aber auch M&A-Auseinandersetzungen“ . . . 256
Interview mit Erik Hummitzsch, Ingo Schleis & Marc Göbbels, PwC Deutschland

Logistik

- Zukunftsaussichten für M&A-Transaktionen im Supply-Chain-Umfeld: ESG-Kriterien und Technologien im Fokus. 101
Florian Liepert & Julian Grümmner, Proventis Partners
- Schlüsseltrends im M&A-Logistikmarkt 108
Dr. Stephane Müller & Thomas Nacken, Grant Thornton

Private Equity

- Businessgetriebene Tech Value Creation in einem volatilen Private-Equity Marktumfeld 260
Malvinder Singh & Marvin Schröder, EY-Parthenon
- Das technologische Minenfeld meistern: Wie Technologie über den Erfolg von Private-Equity-Investitionen entscheidet 266
Sven Kleindienst, Marc Hesse & Nick Werner, Roland Berger

Recht und Steuern

- Deutsches Gesellschaftsrecht 2023: Ein turbulentes Jahr 47
Dr. Birgit Friedl, Dr. Marcus Geiss, Sonja Ruttman & Lutz Englisch, Gibson Dunn
- Wettbewerbsvorteile durch rechtzeitige Vorbereitung auf Erwerbschancen in der Krise 55
Wilken Beckering, ADVANT Beiten
- Die neue Chinapolitik: Wie entwickelt sich das deutsche Außenwirtschaftsrecht? 61
Dr. Marius Boewe & Dr. Christian Johnen, Herbert Smith Freehills
- Körber und KKR: Die Transaktion aus rechtlicher Perspektive. 73
Rainer Linke, Körber AG, Nils Röver & Henning Schneider, Latham & Watkins
- Sonderrisiken bei der Prüfung von Logistikunternehmen im Rahmen einer Legal Due Diligence. 112
Dr. Martin Rappert & Dr. Philipp Hohmann, ADVANT Beiten
- M&A im aktuellen Marktumfeld: Welche Instrumente wir sehen werden 117
Dr. Stefan Widder, Latham & Watkins

• Buy-out – Rollover-Strukturen auf dem Vormarsch	120
Frank-Tepper Sawicki & Tim Schinkel, Dentons	
• Umsetzung der Umwandlungsrichtlinie – UmRUG	124
Dr. Winfried Richardt, ADVANT Beiten	
• M&A [MAD/(K)E] IN INDIA	128
RA Dr. Stephan M. Ebner, YK Law	
• Aktuelle Entwicklungen in der Fusionskontrolle – ein Überblick über die weltweite Behördenpraxis des Jahres 2022	175
Dr. René Galle & Julius von Düring, Allen & Overy	
• Missbrauchskontrolle in M&A-Deals: Towercast-Urteil des EuGH bringt weiteren Stolperstein	183
Dr. Marcel Nuys & Caroline Wendt, Herbert Smith Freehills LLP	
• Steuerrecht im Wandel – restriktive Steuertrends aus M&A-Sicht	249
Dr. Johannes Frey & Dr. Florian Schmid, Skadden Carl-Friedrich Heintz & Adrian Liepert, digatus	
• LkSG-bedingte menschenrechtliche Due-Diligence-Pflichten beim Unternehmenskauf	274
Dr. Daniel Walden & Dr. André Depping, ADVANT Beiten	
• Steuerversicherungen bei M&A Transaktionen – Fallbeispiele aus der Praxis	278
Johannes Jacob, LIVA & Christian Wegener, Baker Tilly Steuerberatungsgesellschaft	
• Die Bedeutung des Digital Services Act: Neue Herausforderungen für Transaktionen in der Digitalindustrie?	343
Dr. Andreas Lober & Dr. Birgit Münchbach, ADVANT Beiten	
• Besprechung EUGH-Urteil vom 13. Juli 2023 in der Rechtssache C-106/22 zu den Grenzen der nationalen Vorschriften über Auslandsinvestitionen und zur Anwendung der Vorschriften über die Niederlassungsfreiheit auf Unternehmen	349
Lelu Li, ADVANT Beiten	
• Die neue Produkthaftungsrichtlinie und Risiken in M&A-Verfahren	404
Tassilo Klesen, ADVANT Beiten	
• Planungsbetrug – der (bisher) wenig thematisierte Betrug	446
Dr. Frank J. Matzen, EY	
• Praxishinweise und Fallstricke bei der Strukturierung einer W&I-Versicherung aus Verkäufersicht	454
Dr. Björn Simon & Dr. Sven C. Stumm, Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH	
• Regulatorische Hürden erschweren internationale M&A-Transaktionen	460
Dr. Holger Hofmeister, Giorgio Motta & Kenneth B. Schwartz, Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom	

Standpunkt

• Porsche, Twitter und Brenntag: Lessons Learned für 2023?	VII (Ausgabe 1-2)
Prof. Dr. Christoph Schalast	
• Spezielle Versicherungslösungen für effizientes Portfoliomanagement	VIII (Ausgabe 3)
Dr. Marco Niehaus	
• Zwischen MIPIM und Expo Real 2023: Immobilientransaktionen suchen nach einem neuen Gleichgewicht	VIII (Ausgabe 4)
Prof. Dr. Christoph Schalast	
• Investitionsbeziehungen Deutschland/China – Mein Eindruck nach dem Besuch von Außenministerin Baerbock in China	VII (Ausgabe 5)
Susanne Rademacher	
• Regulatorische Grenzen des Unternehmensverkaufs durch den Mittelstand am Beispiel Viessmann	VIII (Ausgabe 6)
Dr. Jan Joachim Dreyer	
• Monopoly im Lebensmitteleinzelhandel	VII (Ausgabe 7-8)
Karl-Christian Bay	
• Durchführungsverordnung zur DSVO: Aufatmen in der M&A-Welt?	VII (Ausgabe 9)
Dr. Marcel Nuys, Herbert Smith Freehills	
• Krisen und Kriege – Auswirkungen von „Zeitenwenden“ auf globale Konzerne und Datentrends	VII (Ausgabe 10)
Andreas Schöler, SNP	
• Eis am Stiel! Finanzierung von Unternehmenstransaktionen mittels Patenten	VII (Ausgabe 11)
Dr. Edelbert Häfele, PATEV	
• Die Krise in der stationären Gesundheitsversorgung als Treiber für M&A	VII (Ausgabe 12)
Boris Dürr, Heuking Kühn Lüer Wojtek	

Strategie

• M&A-Markt 2023: mit gemischten Gefühlen.	1
Isabella-Alessa Bauer	
• Rückblick auf das Multi-Krisenjahr 2022.	31
Dr. Stephan Gellrich, Grant Thornton	
• Operative Wertsteigerung in stürmischen Zeiten: Finance Excellence, Inflationsmanagement und Stabilisierung der Lieferketten als Schlüsselthemen für Private-Equity-Portfoliounternehmen.	37
Dr. Dierk Buss, Christopher Grüne, Colja Christian Smely & Mario Reiser, EY-Parthenon	
• SPACs: Totgesagte leben länger.	41
Stephan Hutter, Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom	
• Die Bedeutung der „People Dimension“ bei Restrukturierungen.	44
Jana Hecker, Cetacea	
• Portfolioubau bei Körber: Mit vier Schlüsselfaktoren zum Erfolg.	65
Dr. Hartmut Ruh, Körber AG	
• Das 7-Powers-Modell als Tool im Corporate-Portfoliomanagement.	76
Roland Drapatz & Alexander Griesmeier, Grant Thornton	
• Strategische Involvierung der IT in frühen Phasen von M&A-orientierten Portfolioaktivitäten.	82
Dr. Oliver Keiser & Carl-Friedrich Heintz, digatus	
• Portfoliooptimierung: Commercial Due Diligence zur Unternehmenswertsteigerung.	87
Dominik Roland, Dr. Nils Altfeld & Freia Lorenz, PwC Strategy&	
• Vertragsseparierungen effizient und kostengünstig gestalten.	92
Tobias Dendler, Torsten Göcke & Markus Fuhrmann, EY	
• Controlling von Post-Merger-Integration-Prozessen als Differenzierungsmerkmal herausragender Käufer.	95
Christoph Böckhaus, Rhenus & Lena Marie Steinkamp, Bertelsmann	
• 21st Century Acquisitions: Summary of Part 1 – Pre-acquisition.	133
Kyeong-Seop (KS) Choi & David R. King, Florida State University	
• Qualitativ-empirische Befunde zur Bewertung von jungen Wachstumsunternehmen durch Venture Capitalists.	137
Jörn Berlin, Dr. Stefan Oßieck & Prof. Dr. Friedrich Sommer	
• Make or Buy? Vertikale Integration für eine stabile Energiebeschaffung am Beispiel von Windenergie.	147
Dr. Alexander Budzinski & Lukas Flick, Grant Thornton	
• Unterschiedliche Deal-Typen: Der passende Integrationsansatz als M&A-Erfolgsfaktor.	163
Philipp Schüttler & Thomas Menzler, Deloitte	
• Trotz unsicherem Marktumfeld ein starkes Transaktionsjahr 2022 – Ergebnisse der CMS European M&A Study 2023.	169
Dr. Tobias Grau & Yella Heubach, CMS Deutschland	
• Summary of 21st Century Acquisitions: Part 2: Performance.	223
Kyeong-Seop (KS) Choi & David R. King, Florida State University	
• Beispiele der technologischen Transformation und Value Creation im Kontext von M&A-Transaktionen.	288
Adrian Liepert & Carl-Friedrich Heintz, Digatus	
• Autonomous Deal Making – Der Einsatz von Künstlicher Intelligenz in M&A-Prozessen.	292
Roland Drapatz & Dr. Marko Kureljusic, Grant Thornton	
• Speed after the deal. Faster and more efficient post-deal integration through employee involvement in decision making.	336
Dr. Mark Thomas, ICN Business School	
• Buy-and-Build – Erfolgsfaktoren und besondere Herausforderungen mit einem Fokus auf KMU.	338
Martin Festerling & Tim Gonnermann, Grant Thornton	
• Liberty GTS Schadensstudie 2023: Aktuelle Schadentrends bei W&I-Versicherungen.	463
Simon Radcliffe & Dr. Markus Messinger, Liberty Global Transaction Solutions	
• Digital Due Diligence in M&A: Digitale Assets verlangen digitale Werkzeuge.	467
Thomas Bauer & Dr. Janos Enderlein, Siemens AG; Dr.-Ing. Robert J. Bartels & Egon Wuchner, Cape of Good Code	

Studie

• Carve-out-Transaktionen als Instrument zur Wertsteigerung.	244
Michael Wabnitz & Philipp Schult, AlixPartners Karsten Kühnle & Dr. Michael Prüßner, Norton Rose Fulbright	

Switzerland Column

- Die M&A-Aktivität verlangsamt sich im zweiten Halbjahr 2022: Der Schweizer M&A-Markt verzeichnet eine tiefere Transaktionsanzahl und niedrigeres Deal-Volumen gegenüber der ersten Rekordjahreshälfte.17
Timo Knak, Remo Huser & Florian Bornhauser, KPMG Schweiz

Tech & Software

- Die Financial Due Diligence bei Softwareunternehmen – Besonderheiten, Schlüsselanalysen und Herausforderungen 304
Esmir Salcinovic & Simon Hart, Grant Thornton
- Produkt-Roadmap statt technischer Dokumentation – wie sich die Schwerpunkte der technischen Due Diligence bei Softwarefirmen verändert haben 310
Martin Hampel & Anja Greittl, EY-Parthenon
- Der digitale Imperativ bei M&A: Technologie als strategischer Eckpfeiler in jedem Unternehmen 315
Sebastian Olbert & Marc Seipp, L.E.K. Consulting, Harm Flik & Michal Olejniczak, Zühlke
- Das deutsche Technologie-Transaktionsumfeld in 2023: Zwei gegenläufige Märkte 319
Dr. Nikolas Westphal, Clipperton
- Tech-Deals im Fokus: Bedeutung von KI-Due-Diligence wächst 324
Dr. Susan Kempe-Müller & Dr. Maximilian Platzter, Latham & Watkins
- Aspekte der Due Diligence bei Software- und Technologieinvestments im Start-up-Umfeld. 328
Carl-Friedrich Heintz & Adrian Liepert, digatus

IMPRESSUM

Herausgeber:
Prof. Dr. Christoph Schalast, Frankfurt School of Finance & Management
Prof. Dr. Florian Bauer, Professor für strategisches Management, University of Bristol Business School
www.ma-review.de

Redaktion:
M&A Media Services GmbH
Carolin Reiter, COO
Habenschadenstr. 16, 82049 Pullach
Mobil: +49 179 4483063
carolin.reiter@manda.co

Publikationsorgan:
Bundesverband M&A gem. e.V. c/o M&A Media Services GmbH
Habenschadenstr. 16, 82049 Pullach
Mobil: +49 179 4483063
info@bm-a.de, www.bm-a.de
Vorstandsvorsitzender: Jan Pörschmann

Verlag:
M&A Media Services GmbH
Habenschadenstr. 16, 82049 Pullach
Mobil: +49 179 4483063
kontakt@ma-review.com, www.ma-review.de

Stefan Schneider, Geschäftsführer

Abonnementverwaltung:
M&A Media Services GmbH
Abo-Verwaltung M&A REVIEW
Habenschadenstr. 16, 82049 Pullach
Mobil: +49 179 4483063
kontakt@ma-review.com

Erscheinungstermine 2024:
10.02.2024 (1-2/2024), 09.03.2024 (3/2024), 13.04.2024 (4/2024),
11.05.2024 (5/2024), 08.06.2024 (6/2024), 13.07.2024 (7/2024),
14.09.2024 (8-9/2024), 12.10.2024 (10/2024), 09.11.2024 (11/2024),
14.12.2024 (12/2024)

Bezugspreise:
Jahresabonnement: 500 EUR inkl. MwSt.,
zzgl. 12 EUR Versandkosten (Ausland: 32 EUR)
Online-Jahresabonnement: 298 EUR inkl. MwSt.
Einzelheft: 50 EUR inkl. MwSt. und zzgl. Versandkosten

Abbestellungen sind nur mit einer Frist von sechs Wochen zum Ende eines Bezugsjahres möglich.

Layout & Realisation:
ht.design.marketing, Schulstraße 17, 17194 Moltzow
Mail: info@ht-design-marketing.de
www.ht-design-marketing.de

Lektorat:
Magdalena Aderhold, visavis media, Bayreuth, www.visavis-media.de

Druck:
Joh. Walch GmbH & Co. KG, Im Gries 6, 86179 Augsburg

Haftung und Hinweise:
Artikel, Empfehlungen und Tabellen liegen Quellen zugrunde, welche die Redaktion für verlässlich hält. Eine Garantie für die Richtigkeit kann allerdings nicht übernommen werden. Bei unaufgefordert eingesandten Beiträgen behält sich die Redaktion Kürzungen oder Nichtabdruck vor.

Nachdruck:
© 2024 M&A Media Services GmbH, Pullach. Alle Rechte, insbesondere das der Übersetzung in fremde Sprachen, vorbehalten. Ohne schriftliche Genehmigung der M&A Media Services GmbH ist es nicht gestattet, diese Zeitschrift oder Teile daraus auf fotomechanischem Wege (Fotokopie, Mikrokopie) zu vervielfältigen. Unter dieses Verbot fallen auch die Aufnahme in elektronische Datenbanken, Internet und die Vervielfältigung auf externen Datenträgern.

Datenschutz:
Der Schutz Ihrer Daten ist uns wichtig. Es gilt die Datenschutzerklärung der M&A Media Services GmbH, ebenfalls abrufbar auf unserer Website
www.ma-review.de/datenschutz.

ISSN: 1616-0878, ZKZ 03485

Wissen.

Netzwerk.

Erfolg!

**Mitglied werden:
www.bm-a.de**

BUNDESVERBAND MERGERS & ACQUISITIONS GEM. E.V.

Der Bundesverband Mergers & Acquisitions ist der führende Zusammenschluss von Corporate Finance Professionals in Deutschland.

Sie sind M&A-Transaktionshaus, M&A-Dienstleister oder in einem Unternehmen für Fusionen und Übernahmen verantwortlich?

Dann bietet Ihnen die Mitgliedschaft zahlreiche Vorteile:

- Teilnahme an zahlreichen geschlossenen M&A-Fachveranstaltungen
- Gezielter Ausbau des eigenen Netzwerks branchenrelevanter Kontakte
- Integration/Teilnahme an themenorientierten Arbeitskreisen
- Unternehmensvorstellung in der M&A REVIEW
- Vergünstigungen im Rahmen der Kooperationen mit Seminaranbietern, Hochschulen und Weiterbildungseinrichtungen (z.B. Jurgrad Münster, CPEA TU München etc.)